Négocier son salaire[1]

Il faudra l'évaluer pendant votre étude de marché tout en tenant compte de vos compétences établies lors de votre bilan. C'est le rapport « qualité/prix » de l'offre qu'il s'agit d'évaluer, voire de (re)négocier compte tenu de l'ambition et des contraintes/limites personnelles.

- il est bon de situer le salaire reçu ou proposé par rapport au marché. Pour connaître les salaires, les offres d'emplois, les enquêtes de rémunération publiées, les fiches « métiers » peuvent s'avérer utiles. Les disparités liées à la taille de l'entreprise, au secteur d'activité, à la zone géographique ou encore à l'organisation interne doivent être prises en compte. L'outil « comparaisons des salaires » sur www.references.be; ou le site www.lejustesalaire.com peut vous aider à établir votre proposition de salaire.
- il est d'usage de parler de salaire brut annuel ou mensuel ;
- il est important d'évaluer si le poste respecte les attentes personnelles (responsabilité, envergure, autonomie), etc. ;
- les compétences, savoir-faire et expériences précédentes sont autant de critères qui se monnaient ;
- on peut envisager de chiffrer, même approximativement, la contribution spécifique que l'on apporterait à l'entreprise en termes de gains, d'économies, de réduction des coûts, d'évitement d'erreurs, ... et en revendiquer une partie ;
- il ne faut rien céder gratuitement : toute prétention revue à la baisse peut être échangée contre des avantages en nature (formation, horaires aménagés, voiture ou logement de fonction, téléphone portable, prime en cas de licenciement, actions, etc.). La question peut être posée de la façon suivante : " Quels sont les avantages en nature correspondant à ce salaire " ?
- la négociation se fait toujours en face-à-face lors d'un entretien d'embauche ou lors d'un entretien d'évaluation avec votre supérieur hiérarchique ;

[1] Références. *Négocier son salaire.* En ligne. « http://www.references.be/carriere/negocier-son-salaire ». Consulté en 2010 ; GUILLAUME, Murielle, BLANCHEZ, Jean-Michel. 2005. *Atelier de Recherche d'emploi,* Cours d'accompagnement à l'emploi, Charleroi, Le Réseau asbl ; LE GONIDEC, Agnès. 2008. *Négocier son salaire à l'embauche.* En ligne. « http://www.journaldunet.com/management/salaire-cadres/conseil/negocier-salaire-embauche/ ». Consulté en 2010